

KONZEPTVORSTELLUNG · FALLBEISPIEL

Sieben Programme. Ein System.

Wie ein Schweizer Unternehmen mit sieben Mitarbeitenden seine Abläufe in ein eigenes CRM gebracht hat.

Vorgestellt von Ivan Mirošnic, N55 Studio

Echtes Kundenprojekt – Name und Daten anonymisiert.

In Zusammenarbeit mit  VORTEX

• AUSGANGSLAGE

Alles war irgendwo – nur nie an einem Ort.

TEAM

7 Mitarbeitende

PROGRAMME

7 im Einsatz

CRM-ABO

CHF 180 / Person

- Kundendaten verteilt auf Excel, Word, OneDrive, E-Mail und weitere Apps.
- Abgeschlossene Kunden in einem Schweizer CRM – CHF 180 pro Person und Monat.
- Leads in einer separaten Excel-Liste.
- Firmenkonten, Löhne und Auszahlungen von Hand nachgeführt.

Jede Information musste gesucht, kopiert und doppelt erfasst werden.

Zusammenfassung aus dem Erstgespräch

• VORHER · NACHHER

Ein CRM statt sieben Programme.

Vorher

Sieben Programme, viele Listen

Excel

Word

OneDrive

E-Mail

Diverse Tabellen

Lead-Liste in Excel

Schweizer CRM-Abo

Weitere Apps

Laufend pro Monat

CHF 1'260 +

Nachher

Ein System für alles

N55 CRM

Kunden & Leads

Termine

Abschlüsse

Firmenkonten

Löhne & Auszahlungen

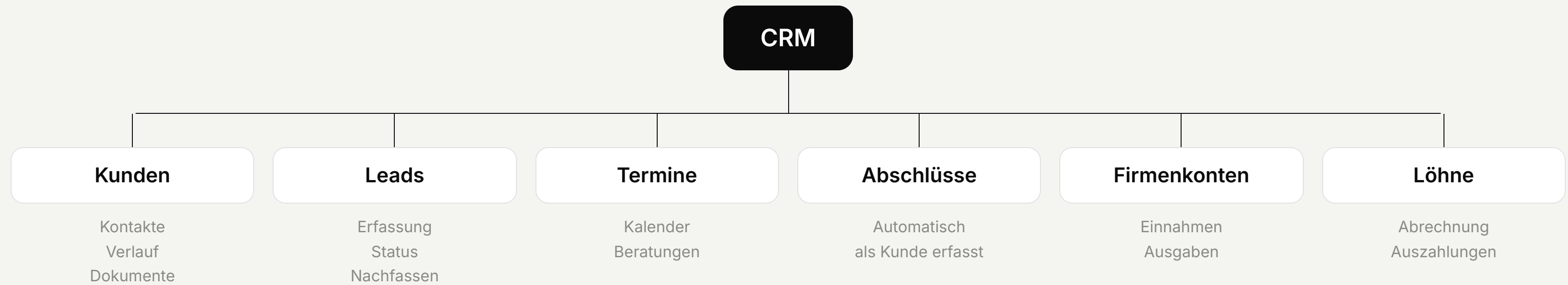
Auswertungen

Server & Hosting pro Monat

CHF 25

• AUFBAU DES SYSTEMS

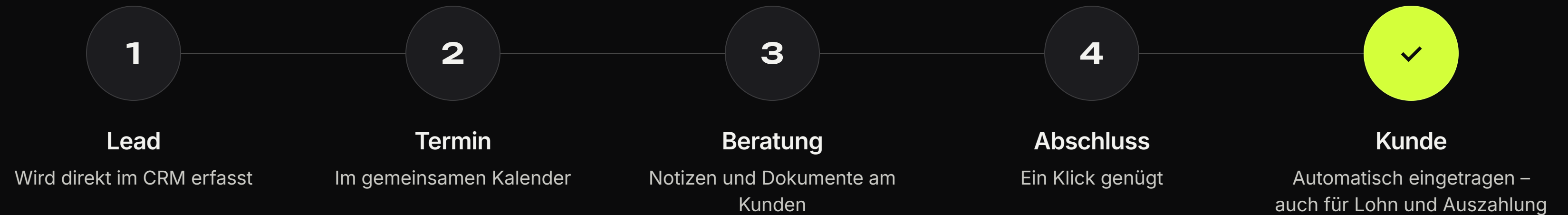
Jede Information an ihrem Platz.



Rollen und Berechtigungen für das ganze Team – jeder sieht, was er braucht.

● ABLAUF

Vom Lead zum Kunden – ohne Abtippen.



1

System statt sieben Programme

O

Doppelerfassungen zwischen Listen

CHFO

für externe CRM-Lizenzen

• ZEITPLAN

Vier Monate bis zum Launch.



◆ Freigabe Prototyp · Woche 4 ◆ Etappe 1 · Woche 8 ◆ Etappe 2 · Woche 12 ◆ Launch · Woche 16

• INVESTITION & RENDITE

Einmal bezahlen statt jeden Monat.

Vorher · laufende Kosten

CRM-Abo · 7 × CHF 180 × 12	CHF 15'120
Weitere Abos und Apps	zusätzlich
Suchen und Doppelerfassung	Arbeitszeit

Pro Jahr

CHF 15'120 +

Nachher · eigenes CRM

Umgesetzt

Entwicklung CRM, einmalig (ohne Design, UI/UX)	über CHF 30'000
Optimierung vor dem Launch	inklusive
Server & Hosting	CHF 300 / Jahr
Externe CRM-Lizenzen	CHF 0

Laufend

CHF 25 / Mt.

CHF 14'820

weniger Lizenzkosten pro Jahr

≈ 2 Jahre

bis das CRM allein durch die Lizenzen bezahlt ist

+

Weitere Abos und gesparte Arbeitszeit verkürzen das zusätzlich

Echte Werte, gerundet. Keine MWST (N55 ist nicht mehrwertsteuerpflichtig).

● NACH DEM LAUNCH

Ein System, das bleibt.

01

Im Preis enthalten

Entwicklung, Optimierung vor dem Launch und Einführung im Team.

02

90 Tage Garantie

Fehler nach dem Launch werden in dieser Zeit kostenlos behoben.

03

Ohne Abo-Zwang

N55 Care wurde nicht gebucht. Für Anpassungen meldet sich der Kunde direkt.

Mehr Übersicht, weniger Zeitverlust – und keine Lizenzkosten pro Person mehr.

● NÄCHSTE SCHRITTE

Ihr Konzept – auf Ihre Abläufe zugeschnitten.

01

Erstgespräch

30 Minuten, kostenlos. Wir schauen gemeinsam auf Ihre Programme und Abläufe.

02

Konzept & Offerte

Sie erhalten ein Konzept wie dieses – mit Fixpreis und Zeitplan.

03

Kickoff

Nach Ihrer Freigabe starten wir zum vereinbarten Termin.

KONTAKT

Ivan Mirošnic, Gründer

E-MAIL

hello@n55.ch

TELEFON & WHATSAPP

+41 78 317 77 99

WEB

n55.ch